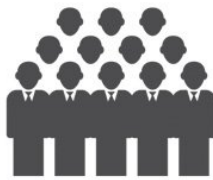


# SEO Kundencheckliste - um das relevanteste Longtailkeyword zu generieren



**Wer sind Ihre idealen Kunden?**  
Nutzen Sie demografische und andere Details  
(Alter, Geschlecht, Beruf, Familienstatus, Welche Sprachweise verwendet Ihre Zielgruppe - wie redet sie? Wo leben sie?)

---

---

---

---

---

---

**Welchen Menschentyp möchten Sie ansprechen?**

---

---

---

---

**Was zieht die Aufmerksamkeit dieses Menschentyps an?**

---

---

---

---

**Nach welchem Nutzen halten diese Menschentypen Ausschau?**

---

---

---

---

**Für was interessiert sich Ihr idealer Kunde noch, neben Ihrem Produkt?**

---

---

---

---

**Welche Fragen (mehrere bis viele) will Ihr idealer Kunde durch Ihr Produkt oder Ihre Dienstleistung beantwortet haben bzw. welche Lösungen für welches Problem sucht er?**

---

---

---

---



**Welche Antwort würde Ihren idealen Kunden sofort zum Kauf bewegen?**

---

---

---

---

**Warum sollte Ihr idealer Kunde bei Ihnen kaufen und nicht bei der Konkurrenz oder anderen Mitbewerbern? Was unterscheidet sie von Anderen?**

---

---

---

**Was findet Ihr idealer Kunde attraktiv?**



Z.B. Lehrmaterial, Coupons, Erfahrungsberichte, günstige Produkte, hochwertige Produkte, schnelle Lieferung, online Bestellung, ... und so weiter ... Finden Sie Ihre Antworten:

---

---

---

---



**Welche Fragen haben Ihre Kunden an Sie oder Ihr Produkt / Dienstleistung , bevor sie bei Ihnen kaufen?**

Z.B. Produkt Details, Kosten, Garantien, Erfahrungen anderer Kunden, Fragen zur Qualität, ...

---

---

---

---

**Wie können Sie diese Fragen beantworten?**

Z.B. Email Serie, oder Video Tutorial, Anwenderbeschreibungen, Fallstudien und Marktforschungsergebnisse, ...

---

---

---



**Was macht Ihr Angebot unwiderstehlich?**

---

---

---

---



**Wie kaufen Kunden von Ihnen?**

Online, persönlich, Verkaufsteam, ...

---

---

---

**Wie können Sie den Kauf für Ihren Kunden noch einfacher machen?**

---

---

---

**Was können Sie tun, um Ihr Verkaufssystem zu verbessern?**

- 1. \_\_\_\_\_
- 2. \_\_\_\_\_
- 3. \_\_\_\_\_

**Wie können Sie Ihre Kunden in den ersten 30 Tagen nach dem Verkauf beeindrucken?**

- 1. \_\_\_\_\_
- 2. \_\_\_\_\_
- 3. \_\_\_\_\_

**5 Tipps um Ihre Kunden zu beeindrucken!**

- 1. Beantworten Sie in einem Ebook 7 Fragen, die Ihre Kunden immer wieder stellen
- 2. Senden Sie Ihnen einen Gutschein für eine kostenlose Autowäsche, Früchte oder Blumen
- 3. Follow them on Twitter
- 4. Bieten Sie ein Upgrade kostenfrei an
- 5. Senden Sie Ihnen Kekse

**SENDEN**