

7

Mit Dank an Uwe Keschke. Tipp #29 aus seinem Newsletter: 101 goldene Tipps & Ideen.

Was ist ein Elevator Pitch?

"Legen Sie sich einen guten "Elevator-Pitch" zurecht. Damit bezeichnet man eine etwa 1-minütige Vorstellung Ihres Geschäftsmodells.

Machen Sie sich Gedanken zu einer Formulierung, wie Sie einem Fremden, der Sie und Ihr Geschäft nicht kennt, in einer Minute erklären, wer Sie sind und was Sie tun.

Probieren Sie es aus. Feilen Sie an Ihrem "Elevator-Pitch" und Sie werden entdecken, wie viel Spaß das auch noch macht."

Sie brauchen Unterstützung bei der Formulierung Ihres Elevator Pitch oder möchte diesen üben und einstudieren. Dann melden Sie sich bei uns, wir unterstützen Sie gerne.

Wir beraten Sie ausführlich und kostenfrei. Rufen Sie an unter 0177 1734 370 oder besuchen Sie: www.schojan.de

"Moderne Lebenskonzepte bewahren Ihr Vermögen über Generationen."
- Steffen Schojan, Berlin



"Moderne Lebenskonzepte verbinden Beruf, Erfolg, Privatleben, Selbstbestimmung, Partnerschaft, Familie und Freunde."

- Steffen Schojan, Berlin

„Ich fühle mich geborgen, weil ich in einem Team positiver Menschen arbeite, die meine Werte teilen“.

„Wegen meiner großen Selbstachtung, empfinde ich enorme Befriedigung meine Ziele zu erreichen“.

- Aus dem Buch "Ihr erstes Jahr im Network Marketing" von Mark Yarnell und Rene Reid Yarnell -